

Dal 1999 siamo pionieri in Italia della consulenza per l'internazionalizzazione e protagonisti nell'evoluzione del mestiere da Temporary Export Manager a Digital Export Manager, ad AI Manager.

### Certificati UNI

Siamo i primi EXIM Manager certificati secondo la norma UNI 11823:2021 che per la prima volta riconosce e struttura la professione, a maggior garanzia dei committenti.

### I nostri valori:

#### INNOVAZIONE

Aggiornamento costante sui nuovi strumenti e tecnologie digitali.

#### AFFIDABILITÀ

Tempestività di risposta, reperibilità, accuratezza fin nei minimi dettagli.

#### CREATIVITÀ

Nelle strategie, nelle soluzioni, nell'operatività quotidiana.

#### RISPETTO


Per la storia e i valori aziendali, per le diverse culture e per ogni cliente.

## Contatti:

 Piazza Beccaria 7, 50121 Firenze

 [info@exportconsulting.it](mailto:info@exportconsulting.it)

 +39 347 9272423

 Dr. Eletta Vettori  
Temporary Export Manager • 1999

VISITA IL NOSTRO SITO PER SAPERNE DI PIÙ E PRENOTA UNA CALL GRATUITA



# ProfileFirst

BY



Export  
Consulting

CONNECTING BUSINESSES SINCE 1999

# LISTE DI PROSPECT B2B

Profilate su misura.  
100% in target.



EXIM  
MANAGER  
SENIOR  
UNI 11823:2021



SIITACE  
Society of Independent International  
Trade & Customs Experts

## FAQ

- ✓ **Create anche liste di fornitori oltre che di clienti B2B?**  
Sì, realizziamo ogni tipo di lista. Le più richieste riguardano distributori, fornitori, agenzie di rappresentanti, marketplace specializzati, catene retail e clienti industriali.
- ✓ **Su quali paesi lavorate?**  
Elaboriamo liste in tutti i paesi del mondo, senza alcuna limitazione, anche grazie alla nostra rete di corrispondenti esteri attiva in oltre 70 paesi.
- ✓ **Quali fonti utilizzate?**  
Incrociamo una pluralità di fonti, in funzione del progetto e del mercato: database proprietari, Intelligenza Doganale, fonti ufficiali, studi di mercato, directory settoriali e consulenti locali.
- ✓ **Che significa “liste profilate”?**  
Le liste sono create appositamente per ogni singolo progetto in base al profilo ideale del partner definito con il committente: prodotti e marchi trattati, settori serviti, posizionamento, fatturato, valori, qualità, modello di business, presenza online, capacità produttiva.

PER MAGGIORI INFORMAZIONI

[www.exportconsulting.it](http://www.exportconsulting.it)

# Connecting Businesses

- ✓ **Cos'è il metodo *ProfileFirst*?**  
È l'approccio che utilizziamo per costruire le liste: prima definiamo il profilo ideale del partner, poi selezioniamo solo aziende realmente compatibili.
- ✓ **Cosa distingue le liste *ProfileFirst*?**  
Sono costruite su misura e includono solo aziende coerenti con il profilo ideale del partner ricercato. I contatti sono validati e pronti all'uso. Ogni lista è inoltre corredata da un rank di aderenza e dalle note di un nostro analista.
- ✓ **Quali vantaggi offrono le liste *ProfileFirst*?**  
Consentono di concentrarsi direttamente su contatti già selezionati e in target, pronti per essere contattati, esternalizzando la complessa fase di ricerca e selezione dei prospect, che richiede tempo e competenze specifiche.  
**SI RIDUCONO LE DISPERSIONI E SI MIGLIORA L'EFFICACIA COMMERCIALE, CON PERCENTUALI DI INTERESSE FINO AL 30%.**
- ✓ **Quanto tempo è necessario per costruirle?**  
A partire da una settimana, in funzione della complessità del progetto.
- ✓ **Chi acquista questo servizio?**  
PMI, grandi aziende, Export Manager indipendenti, enti e organizzazioni italiane ed estere.
- ✓ **In che cosa consiste la garanzia *ProfileFirst*?**  
I lead sono 100% in target: se un nominativo non è coerente, lo sostituiamo.